

MARKTVERKENNING VOOR DE CHALLENGE 'INNOVATIEVE VRAAGSTUKKEN OPSPOREN'

Het ministerie van EZK wil via een marktverkenning voor deze challenge graag weten hoe de markt eruit ziet, welke startups hierin actief zijn en welke innovatieve oplossingsrichtingen startups voor deze challenge kunnen en willen bieden. Afhankelijk van de uitkomsten van deze marktverkenning is de intentie om maximaal 3 partijen uit te nodigen voor een offertefase, waarbij de uitgenodigde startups worden gevraagd een offerte in te dienen en een pitch te houden van 15 minuten. In deze marktverkenning geven we informatie over het Startup In Residence programma, de Challenge en alvast een doorkijk naar de offertefase.

STARTUP IN RESIDENCE-PROGRAMMA (SIR)

Onze banen, welvaart en mogelijkheden om ons te ontwikkelen danken we voor een groot deel aan innovatieve ondernemers waaronder innovatief MKB. Voormalig Staatssecretaris Mona Keijzer heeft het ministerie van Economische Zaken en Klimaat gevraagd om een Startup in Residence programma op te zetten voor de ministeries van Economische Zaken en Klimaat (EZK) en Landbouw, Natuur en Voedselkwaliteit (LNV). Dit met als doel om het Nederlandse vestigingsklimaat voor startups te verbeteren, de innovatiekracht van startups in te zetten voor het oplossen van maatschappelijke vraagstukken en het stimuleren van innovatief werken binnen de overheid. Als startup werk je een innovatieve oplossing uit die ervoor zorgt dat een maatschappelijk relevant vraagstuk op een efficiënte, effectieve en rechtmatige wijze wordt opgelost. Die oplossing is uiteraard toekomstbestendig

Het SiR programma is gericht op een co-creatieproces, de samenwerking tussen startups en ambtenaren. De startup die uiteindelijk de opdracht gegund krijgt volgt een op maat gemaakt begeleidingstraject van vijf maanden dat bestaat uit drie onderdelen:

- **Challenge support** - Een gekwalificeerde mentor ondersteunt de startup en opdrachtgever tijdens het opzetten van een pilotproject. In 'deep dive'-sessies leren de startup, mentor en opdrachtgever elkaar kennen. Afspraken en milestones worden bijgehouden en ondertekend door alle partijen.
- **Startup support** - We bieden een (optioneel) trainingsprogramma die ondernemingen helpt om zich verder te ontwikkelen. Dit is inclusief de lean startup methode, customer journeys, financiën, juridische structuren, bestuur en een groeistrategie. De trainingen worden verzorgd door professionele trainers, coaches en ondernemers.
- **Overige ondersteuning** - Vanuit de overheid worden er diverse optionele trainingen en workshops georganiseerd, zoals 'hoe werkt de overheid', 'data en ethiek' en 'financieringsmogelijkheden binnen de overheid'. Het Startup in Residence team heeft een faciliterende rol en zorgt ervoor dat alles soepel verloopt.

RANDVOORWAARDEN AAN HET SIR PROGRAMMA

- Startup moet actief deelnemen aan het totale SiR Intergov programma gedurende 5 maanden. De verwachting is dat het programma in de eerste twee maanden wat intensiever is en daarna wat rustiger wordt. Het verwachte tijdsbeslag is 30 uren;
- Het prototype van de oplossing kost maximaal 25.000 euro;
- Het is de bedoeling dat de oplossing opschaalbaar kan worden gemaakt en verder kan worden gebracht in de markt.

Laat weten of je interesse hebt

Ben jij of zijn jullie geïnteresseerd geraakt na het lezen van deze challenge en denken jullie met een innovatieve oplossing bij te kunnen dragen aan het probleem? Laat dit dan weten via het interesseformulier. Mogelijk word je uitgenodigd voor de offertefase. LET WEL, dit betreft een vrijblijvende verkenning en biedt geen garantie tot uitnodiging voor de offertefase.

Je hebt tot donderdag 12 mei 17:00 uur de tijd om het interesseformulier via '[Aanmelden](#)' in

te vullen en in te dienen. Daarna stopt deze marktverkenning en kan je jouw interesse niet meer kenbaar maken.

Heb je nog vragen naar aanleiding van bovenstaande informatie? Dan kan je deze stellen tot uiterlijk 5 mei op het platform intergov.startupinresidence.com. Antwoorden op de gestelde vragen zullen ook op het platform gepubliceerd worden en zijn dus door alle geïnteresseerde partijen in te zien.

DOORKIJK NAAR DE OFFERTEFASE

- Een offerteaanvraag wordt verstuurd naar de 3 uitgenodigde partijen, waarin meer informatie staat over hoe de startup een offerte in kan dienen en waar het aan moet voldoen.
- De 3 uitgenodigde startups dienen in ieder geval rekening te houden met het houden van een pitch van 15 minuten.